the NEXt REAL

พุ่งสู่อนาคต ด้วยประสบการณ์จริง

ผู้นำหลักสูตร
สำหรับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริง

คุณอนันต์ อัศวโภคิน
Founder หลักสูตร The NEXT Real

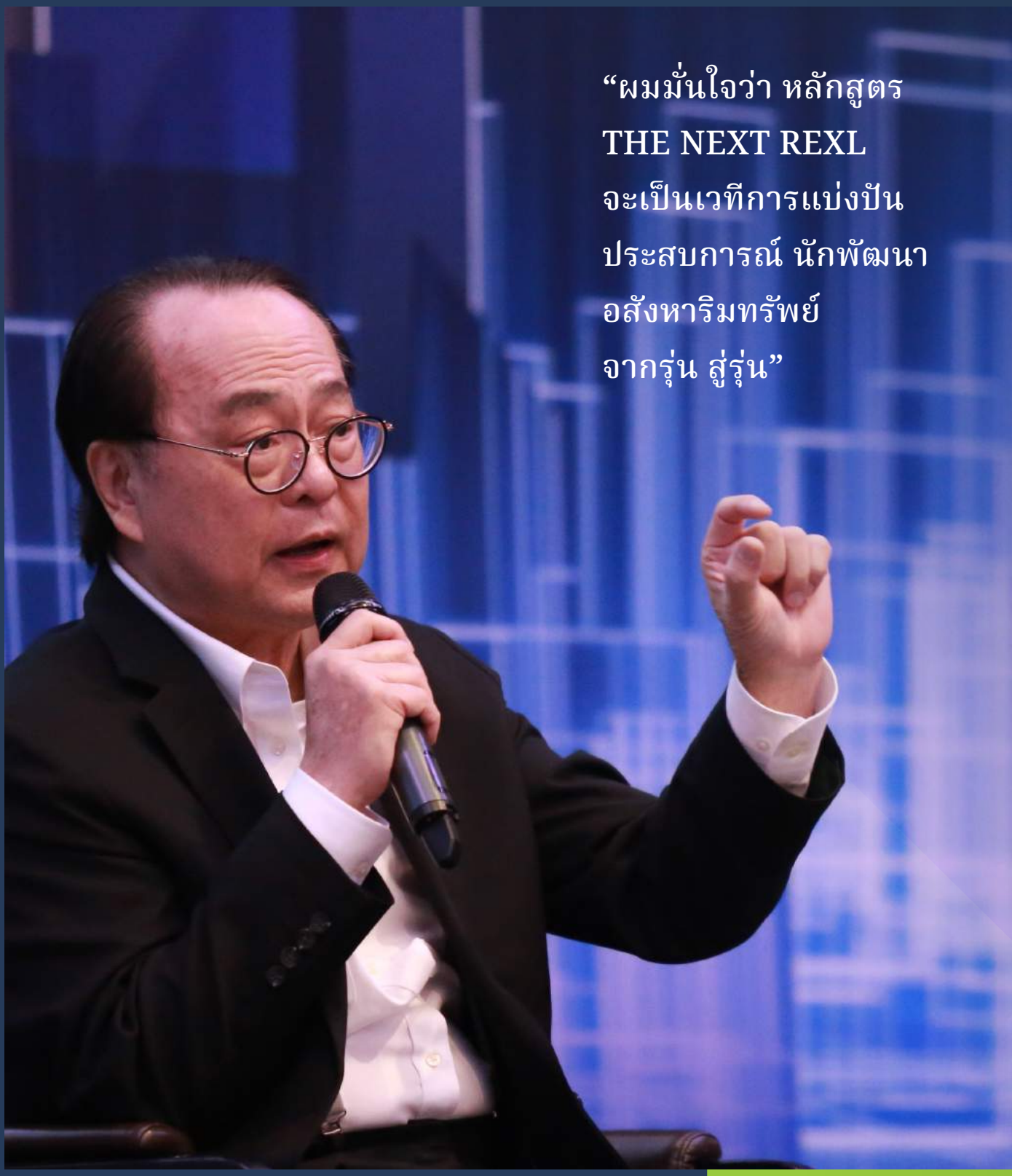
คุณเศรษฐา ทวีสิน
Co–Founder หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.แสนสิริ

หลักสูตรเดียวที่ตอบโจทย์
นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริง
เรียนรู้ประสบการณ์จริงจาก
นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์
ชั้นแนวหน้าของวงการ

รุ่นที่ 7

มาร่วมเป็นส่วนหนึ่งของ
REAL ESTATE ECOSYSTEM
กับ THE NEXT REAL

ปิดรับสมัคร 8 กุมภาพันธ์ 2562



“ผมมั่นใจว่า หลักสูตร
THE NEXT REXL
จะเป็นเวทีการแบ่งปัน
ประสบการณ์ นักพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์
จากรุ่น สู่รุ่น”

FOUNDER

"จากประสบการณ์ที่ผมทำงานในวงการนี้มากว่า 44 ปีพบว่า ที่ผ่านมาหลักสูตรการเรียนรู้ที่ตรงกับสายงานพัฒนาอสังหาริมทรัพย์โดยตรงแทบจะไม่ค่อยมี และยังไม่มีหลักสูตรที่เป็นการเรียนรู้จากคนที่มีประสบการณ์พัฒนาอสังหาริมทรัพย์หรือผู้ประกอบการโดยตรง ส่วนใหญ่เป็นการเรียนจากตำรา กระทั่ง 3-4 ปีผ่านมา ผมจึงชวนเพื่อนๆ นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มาดูงานที่บริษัท จนเกิดการพูดคุย และเห็นว่าแต่ละบริษัทมีความสามารถแตกต่างกัน มีเคล็ดลับที่ไม่ได้บอกใคร เราจึงตัดสินใจร่วมกันว่าน่าจะต่อยอดมาเปิดเป็นหลักสูตร The NEXT Real ซึ่งจะเป็นหลักสูตรที่จะไม่พูดเรื่องตำรา แต่จะแชร์ประสบการณ์ สิ่งที่นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มืออาชีพเคยก้าวพลาดและแบบที่ทำแล้วประสบความสำเร็จมาเล่าให้ฟัง

ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์คืออะไร เราไม่ใช่สถาปนิกนักออกแบบเราไม่ใช่ผู้รับเหมาก่อสร้าง เราไม่ใช่ผู้ผลิตและจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง แต่เราเป็นนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ที่รวบรวมเอาทรัพยากรต่างๆ ที่เกี่ยวข้องเหล่านี้มาบริหารจัดการให้เกิดโครงการบ้านจัดสรร คอนโดมิเนียม ที่ตรงกับความต้องการของลูกค้า ตรงกับความต้องการของตลาด

นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์บ่อยครั้งมักทำผิดพลาด ไปเป็นผู้รับเหมาก่อสร้างเสียเอง ลืมไปว่าบริษัทรับเหมานั้นกำไรไม่ได้มาก ไม่ได้มีกำไรไปทุกงาน และที่สำคัญทำให้เสียเวลาไปกับรายละเอียดต่างๆ ที่ไม่ใช่หน้าที่หลักของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

เวลาของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้องดูโฉนดที่ดินให้เยอะๆ ดูที่ดินให้มากๆ ศึกษาทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้า ความต้องการของตลาด เลือกสถาปนิกที่เหมาะสมกับโครงการแต่ละประเภท หาผู้รับเหมาที่ได้คุณภาพและตรงเวลา และความคุมงบประมาณได้

การทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ต้องมีความซื่อตรงกับลูกค้า ถ้าไม่ซื่อตรงกับลูกค้า ลูกค้าจะพูดปากต่อปากเยอะมาก ดังนั้นการวางระบบงานบริหารหลังการขายจึงเป็นเรื่องสำคัญมาก ควรตั้งงบประมาณเป็นสัดส่วนเปอร์เซ็นต์จากยอดขายไว้สำหรับซ่อมแซมให้ลูกค้า เจ้าหน้าที่ที่อยู่หน้างานจะกล้าตัดสินใจเพราะรู้ว่ามีงบทำได้ ไม่ต้องเกี่ยงกันว่าเป็นความผิดของใคร ลูกค้าไม่ต้องเสียเวลารอ ต้องเอาผู้บริหารมีประสบการณ์สูงของบริษัทมาทำหน้าที่ดูแลบริการหลังการขาย

AFTER-SALES SERVICE คือ SALES คุณยิ่งทำดีเท่าไหร่ ลูกค้ายิ่งบอกต่อ"

คุณอนันต์ อัศวโภคิน

Founder หลักสูตร The NEXT Real

CORE CONCEPTS

เพื่อให้คุณพร้อมที่สุด สำหรับทุกความท้าทายในโลกธุรกิจอสังหาริมทรัพย์แห่งอนาคต

EXPERIENCE

TREND

NETWORKING

เรียนรู้ทักษะทางธุรกิจกับตัวจริงเสียงจริงแห่งวงการอสังหาริมทรัพย์ไทย

โลกเปลี่ยนแปลงในอัตราเร่งที่ไม่เคยปรากฏมาก่อน ไลฟ์สไตล์ เทคโนโลยี และทัศนคติที่เปลี่ยนไปของผู้บริโภค ทำให้รูปแบบความต้องการในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็วและมีความหลากหลายมากขึ้น เมื่อเศรษฐกิจไทยเชื่อมโยงกับเศรษฐกิจประเทศเพื่อนบ้านมากยิ่งขึ้นจากการเปิดเขตเศรษฐกิจเสรีอาเซียน และเชื่อมต่อกับเศรษฐกิจโลกมากขึ้นเป็นลำดับ ส่งผลให้รูปแบบการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มีความหลากหลายมากขึ้น จึงเป็นความจำเป็นที่ผู้มีประสบการณ์อสังหาริมทรัพย์ต้องรู้ทันแนวโน้มต่างๆ เหล่านี้

ประสบการณ์ตรงจากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นแนวหน้าของประเทศ สู่หลักสูตรที่รวมสุดยอดของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ไทยไว้มากที่สุด

เนื้อหาหลักสูตร The NEXT Real เน้นในเรื่องของการแลกเปลี่ยนความรู้ ประสบการณ์ และกรณีศึกษาในการบริหารธุรกิจอสังหาริมทรัพย์จากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ และมีเนื้อหาเสริมในด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ เช่น เทคโนโลยีการก่อสร้าง การระดมทุนรูปแบบใหม่ๆ ของผู้บริโภคที่มีผลกับธุรกิจ แนวโน้มธุรกิจระดับโลก นวัตกรรมด้านไอที ที่เกี่ยวกับงานอสังหาริมทรัพย์ และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนแนวคิดในด้านการสร้างสรรค์งานออกแบบโครงการต่างๆ ให้ตอบโจทย์กับความต้องการของผู้บริโภคในอนาคต

โอกาสได้เรียนรู้ และพบกับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบตัวจริงแห่งวงการ

หลักสูตร The NEXT Real รวบรวมผู้บริหารระดับสูงที่ประสบความสำเร็จตัวจริงเสียงจริงในวงการอสังหาริมทรัพย์มาถ่ายทอดความรู้ประสบการณ์ เพื่อให้นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ใช้เป็นแบบอย่างในการเรียนรู้ให้ก้าวพ้นจากความผิดพลาดและมุ่งหน้าสู่ความสำเร็จ และ มีโอกาสได้พบนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ ซึ่งทุกท่านได้มารวมอยู่ในหลักสูตร The NEXT Real พร้อมกันในหลักสูตรเดียว หลักสูตรเน้นเนื้อหาให้ผู้เข้าร่วมอบรมได้ศึกษาแนวโน้มของตลาดและการทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และเพิ่มเนื้อหาความรู้ด้านนวัตกรรม เทคโนโลยีการออกแบบและไลฟ์สไตล์ สำหรับนำไปประยุกต์ใช้จริงกับแผนงานหรือโครงการของผู้เข้าร่วมอบรม

พร้อมเนื้อหาการเรียนที่จะทำให้เห็นโอกาสใหม่ๆ ได้แก่ TRICK OF TRADE เคล็ดลับท างการค้า แนวคิดการบริหารคอนเซ็ปต์โครงการ TREND DESIGN บ้านและคอนโดมิเนียม รวมถึง NETWORK ของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริงจากทั่วประเทศ

FOUNDER & CO-FOUNDER

คุณอนันต์ อัศวโภคิน

Founder หลักสูตร The NEXT Real

คุณเศรษฐา ทวีสิน

Co–Founder หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.แสนสิริ

THE NEXT PILLAR

นพ.พรหมมินทร์ เลิศสุริย์เดช

ดร.วีรชัย วงศ์บุญสิน

คุณไกรสิน โตทับเที่ยง

คุณทศพล อมรพิชญ์ปรัชญา

DIRECTORS

"หลักสูตร NEXT Real เป็นหนึ่งในงานบริการทางวิชาการของมหาวิทยาลัยชินวัตร ในฐานะสถาบันอุดมศึกษาของประเทศที่มุ่งเน้นการนำประสบการณ์ทั้งที่ประสบความสำเร็จ และความล้มเหลวของผู้ประกอบการหลากหลายรุ่นมาถ่ายทอดผ่านการเล่าและการแลกเปลี่ยนข้อคิดเห็นทั้งระหว่างวิทยากรและผู้เข้าอบรมและระหว่างผู้เข้าอบรมด้วยกันเอง

หลักสูตร NEXT Real ได้ผ่านมาแล้ว 6 รุ่น ซึ่งเป็นที่น่ายินดีว่าผลสัมฤทธิ์ของหลักสูตรการประเมินผู้เข้าอบรมได้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของหลักสูตร นอกจากนั้นการจัดกิจกรรมเสริมเพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้มีโอกาสทำกิจกรรมร่วมกันก็ได้รับความร่วมมือและการตอบรับที่ดี

ในนามของมหาวิทยาลัยชินวัตร ขอต้อนรับผู้เข้าอบรม NEXT Real รุ่น 7 ทุกคน ผมหวังว่าช่วงเวลา 16 สัปดาห์ของหลักสูตรจะเป็นช่วงเวลาที่ดีที่ทุกท่านจะจดจำไปตลอดชีวิตการทำงาน"

รศ.ดร.บุญสม เลิศหิรัญวงศ์

อธิการบดี มหาวิทยาลัยชินวัตร

"ก้าวต่อไปของหลักสูตร The NEXT Real คือ การสร้าง Ecosystem ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์แก่ผู้ที่เข้าเรียนในหลักสูตร เพื่อให้เกิดการแบ่งปันประสบการณ์การทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ การทำธุรกิจระหว่างกัน และการพบปะสังสรรค์ในเชิงสังคมอย่างยั่งยืนสืบต่อไป หลังจากดำเนินการและมีผู้เข้าเรียนไปแล้ว 6 รุ่น มีนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตลอดจนผู้ผลิตและจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ผู้รับเหมา วิศวกร สถาปนิกกว่า 700 คน ทั้งในกรุงเทพฯ และภูมิภาคที่ร่วมประสบการณ์เดียวกันในการรับการแบ่งปันจากนักพัฒนาอสังหาฯ รุ่นตำนาน รุ่นคลื่นลูกใหม่และจากมืออาชีพ สถาปนิก ผู้รับเหมา นักกฎหมายการเข้าร่วมประสบการณ์เดียวกันของผู้เรียน ในการจัดกิจกรรมสันทนาการของกลุ่ม ไปแรลลี่เรียนรู้เมืองเชียงใหม่ ไปกิจกรรมเขาใหญ่ การแลกเปลี่ยนดูโครงการ การนัดพบภายในกลุ่มและระหว่างกลุ่มและอีกมากมายกลายเป็นความผูกพัน จนต้องพูดกันว่าหลักสูตรจบแต่เราไม่ยอมจบ เรายังอยากพบกัน"

หลักสูตร The NEXT Real จึงต้องตอบสนองพัฒนาเน็ตเวิร์คให้เป็น Ecosystem ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ที่ยั่งยืนด้วยการ

1. จัดทำแอปพลิเคชั่น RealConNext เพื่อเป็นช่องทางติดต่อสื่อสารของผู้ที่ผ่านการเรียน The NEXT Real ทุกกลุ่มทุกรุ่นทุกอาชีพทุกพื้นที่ เสมือนเป็นบัตรสมาชิกคลับอสังหาฯ The NEXT Real Club
2. จัดงานประจำปีรวมทุกรุ่น มีสัมมนา งาน Exhibition และคอนเสิร์ตเพื่อสร้างโอกาสพบปะสังสรรค์และทำธุรกิจ
3. จัดโครงการ The NEXT Real Update เพื่อเพิ่มเติมประสบการณ์และแนวโน้มใหม่ให้กับผู้ที่ผ่านการเรียน The NEXT Real ไปแล้ว"

หลักสูตร The NEXT Real ซึ่งประกอบด้วยการแบ่งปัน Experience+Trend+Network ยังคงปรับปรุงพัฒนาด้านต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ทั้งด้านเนื้อหาและกิจกรรม

คุณบริสุทธิ์ กาสินพิลา

Director หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการ บจ.โฮมบายเออร์ไกด์

CONCEPT

EXPERIENCE

ประสบการณ์ตรงจากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นแนวหน้าของประเทศ

หลักสูตร The NEXT Real หลักสูตรเดียวที่รวบรวมผู้บริหารระดับสูงที่ประสบความสำเร็จตัวจริงเสียงจริงในวงการอสังหาริมทรัพย์ มาถ่ายทอดความรู้ประสบการณ์ เพื่อให้นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ใช้เป็นแบบอย่างในการเรียนรู้ให้ก้าวพ้นจากความผิดพลาดและมุ่งหน้าสู่ความสำเร็จและมีโอกาสได้พบนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ หลักสูตรเน้นเนื้อหาให้ผู้เข้าร่วมอบรมได้ศึกษาถึงแนวโน้มของตลาดและการทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และเพิ่มเนื้อหาความรู้ด้านนวัตกรรม เทคโนโลยี การออกแบบและไลฟ์สไตล์ สำหรับนำไปประยุกต์ใช้จริงกับแผนงานหรือโครงการของผู้เข้าร่วมอบรม

TREND

รู้ทันแนวโน้มต่างๆ ของโลกและมองเห็นโอกาสใหม่ ด้วยนวัตกรรมเทคโนโลยีล่าสุด

เข้าใจการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ ของธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ทั้งในไทยและต่างประเทศ ผสมผสานการเรียนรู้นวัตกรรมทางธุรกิจใหม่ๆ การใช้เทคโนโลยีและเครื่องมือทางธุรกิจล่าสุด อาทิ เทคโนโลยีใหม่ในการออกแบบก่อสร้างเครื่องมือระดมทุนในรูปแบบใหม่ ด้วยการนำ “Experience” ชั้นเลิศ บวก “Trend” ระดับโลก สร้าง “Innovation” ใหม่ให้กับวงการอสังหาริมทรัพย์ เตรียมพร้อมสำหรับทุกความท้าทายในโลกธุรกิจ อสังหาริมทรัพย์แห่งอนาคต

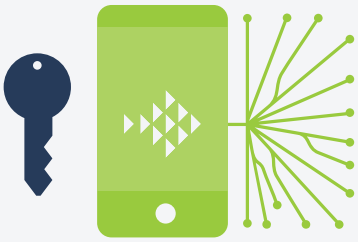
CONCEPT

NETWORKING

เครือข่ายสังคมของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริงจากทุกภูมิภาคทั่วประเทศ

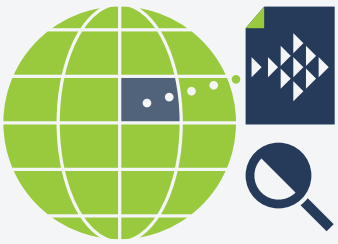
ก้าวต่อไปของ The NEXT Real คือการสร้าง Real Estate Ecosystem ของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ที่เข้มแข็ง และการเชื่อมต่อกันอย่างแข็งแกร่งในกลุ่มนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เพื่อช่วยส่งเสริมและต่อยอดความสำเร็จซึ่งกันและกัน

WHY THE NEXT REAL?



ได้รับสิทธิใช้งานแอปพลิเคชัน Real-ConNextเพื่อเข้าถึงข้อมูลสำหรับใช้ติดต่อสื่อสารกับ The NEXT Real ทุกรุ่น ทุกพื้นที่ ส่งเสริมและต่อยอดความสำเร็จซึ่งกันและกันอย่างไม่หยุดยั้ง

การเข้าร่วมงาน RealConNext งานรวมตัวกันครั้งใหญ่ของ The NEXT Real ทุกรุ่น ที่ประกอบไปด้วยงานสัมมนาการออกบูธ Exhibition และ Concert



ได้สิทธิเข้าร่วมโครงการ The NEXT Real Update เพื่อเพิ่มเติมประสบการณ์และแนวโน้มใหม่สำหรับศิษย์เก่า The NEXT Real

SUITABLE FOR

หลักสูตร The NEXT Real เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการความรู้ ประสบการณ์ เรียนรู้ความสำเร็จและความผิดพลาดของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นก่อน ซึ่งเป็นองค์ความรู้อันทรงคุณค่าหาไม่ได้จากสถาบันอื่น หรือตำราทั่วๆ ไป โดยการแลกเปลี่ยนประสบการณ์ความรู้กับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบอย่างใกล้ชิด โดยแบ่งได้ดังนี้

นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ไม่ว่าจะเป็นการพัฒนาที่ดิน, จัดสรรที่ดิน/Housing, บ้าน, คอนโดมิเนียม, โรงแรม, บ้านพักตากอากาศ, คลังสินค้า, ออฟฟิศ/อาคารสำนักงาน, นิคมอุตสาหกรรม, สวนอุตสาหกรรม, ตลาด เป็นต้น

ผู้ประกอบธุรกิจที่เกี่ยวกับอสังหาริมทรัพย์ เช่น วิศวกร, สถาปนิก, ตกแต่งภายใน มัณฑนากร, Landscape, ผู้รับเหมา, ผู้ผลิตและค้าวัสดุก่อสร้าง, เฟอร์นิเจอร์, นายหน้า, เอเย่นต์, NPA, นักลงทุน, สถาบันการเงิน เป็นต้น

ผู้ที่มีที่ดินเปล่าต้องการพัฒนาให้เกิดประโยชน์ ผู้สนใจทั่วไปที่ต้องการเข้าสู่ธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

ALUMNI'S REVIEW

อ่านความประทับใจ
เพิ่มเติมได้ที่

The NEXT Real 1

คุณธัช พิทักษ์รักษ์สันติ

Business Development
Director Tandem Architects (2001)

"การได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของ The NEXT Real #1 ได้ให้ประสบการณ์ความรู้และแง่คิดมากมายกับผม ซึ่งผมได้มีโอกาสฟังเรื่องราวต่างๆ จากวิทยากรหลายท่านที่เป็น Top Developer CEO ของประเทศไทยเจ้าต่างๆ แต่ละท่านก็ได้มาแชร์ประสบการณ์เรื่องราวที่หาฟังไม่ได้ในโอกาสทั่วๆ ไปแบบไม่มีกั๊ก ช่วยให้ผมได้มุมมอง แง่คิด คอนเซ็ปต์ ที่จะนำไปปรับใช้พัฒนาทั้งในแง่การออกแบบอาคาร อีกทั้งยังได้เพื่อนๆ ในวงการอสังหาฯ ต่างๆ มากมาย"

The NEXT Real 2

คุณภูมิภัทร พรหมมา

ประธานกรรมการ บริษัท เอพลัส เรียลเอสเตท จำกัด

"ความพิเศษที่แตกต่างจากคอร์สอื่นที่ผมเคยได้เรียนมาคือเรื่องของวิธีการกับวิธีคิด เรื่องวิธีการเป็นเรื่องที่พอจะหาเรียนรู้ได้จากหลายๆ ที่ แต่วิธีคิดของคนที่ประสบความสำเร็จ หรือคนที่เป็นตัวจริงเสียงจริงนั้นบางทีวิธีคิดของท่านเหล่านี้มันเป็นสิ่งที่มีประโยชน์กับเรามาก โดยเฉพาะในฐานะที่เราเป็นผู้นำองค์กร เพราะมันไม่มีสอน หาฟังกันไม่ได้ง่ายๆ"

The NEXT Real 3

คุณธนากร ธนวริทธิ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลล์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

"คำว่า The Next Real" ไม่ได้หมายถึงอสังหาฯ รุ่นต่อไปเท่านั้น แต่ที่นี่ยังสอนให้คุณเป็น "ตัวจริงในวงการ" คนต่อไปด้วย คุณอาจจะเรียนคลาสอสังหาฯ ที่ไหนก็ได้ในประเทศนี้ แต่ถ้าคุณยังไม่ได้มาเรียนที่นี่ ถือว่าคุณยังไม่ใช่ "ตัวจริง" ที่นี่คุณจะได้รับความรู้และประสบการณ์จาก "ตัวจริง" ในวงการทั้งหมด "ประสบการณ์ที่เขาสั่งสมมาเป็นสิบๆ ปี แต่คุณจะได้เรียนรู้ในเวลาแค่ไม่กี่วัน"

The NEXT Real 4

คุณชนินทร์ วานิชวงศ์

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ฮาบิแทท กรุ๊ป จำกัด

"คอร์สนี้เป็นการเรียนรู้จากแนวคิด การแชร์ประสบการณ์จาก Developer รายใหญ่หลายๆ รายในวงการซึ่งจะแตกต่างไปจากหลักสูตรทั่วๆ ไป ที่ส่วนใหญ่จะมุ่งเน้นไปยังทฤษฎีเป็นหลัก ในเวลาเพียงสั้นๆ เราสามารถเรียนรู้จากแนวคิดประสบการณ์ต่างๆ เหล่านี้ได้มาก ซึ่งไม่มีหลักสูตรไหนที่จะเรียนรู้ได้อย่าง The NEXT Real"

The NEXT Real 5

คุณประสิทธิ์ นพรัตน์นภาลัย

กรรมการผู้จัดการ บริษัท ดี.พี.เซรามิคส์ จำกัด

"NEXT Real เป็นหลักสูตรที่ประทับใจมาก มีผู้ใหญ่ในวงการอสังหาริมทรัพย์มาแชร์ความรู้ วิธีคิด และประสบการณ์ให้กับพวกเราอย่างหาที่อื่นไม่ได้ ฉะนั้นทุกคนไม่ควรพลาดหลักสูตรดีๆ แบบนี้"

The NEXT Real 5

คุณวิชัย จุฬาโอฬารกุล

กรรมการบริหาร บริษัท ชินวะ เรียลเอสเตท (ไทยแลนด์) จำกัด

"ผมประหลาดใจมาก เพราะไม่ใช่แค่ประสบการณ์จากวิทยากรแต่มุมมองหลากหลายจากเพื่อนๆ ในคลาสเรียนคือ Network ที่แข็งแกร่งถ้าคุณอยากเป็นคนในวงการอสังหาฯ ตัวจริง! ต้องที่นี่ครับ The NEXT Real"

THE NEXT REAL 7 TIMELINE AND INFORMATION

เรียนทุกวันศุกร์ รวม 16 ครั้ง

ระยะเวลาของหลักสูตร
วันที่ 1 มีนาคม - 28 มิถุนายน 2562

ค่าธรรมเนียมการอบรมตลอดหลักสูตร
216,000 บาท
พร้อมดูงานอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำของประเทศไทย

พร้อมเข้าร่วมกิจกรรมการสร้าง Network ใน Real Estate Ecosystem เครือข่ายนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ The NEXT Real จากทั่วประเทศ

รับสมัครวันนี้ถึง
วันที่ 8 กุมภาพันธ์ 2562

ประกาศรายชื่อ The NEXT Real 7
วันที่ 11 กุมภาพันธ์ 2562

Week	Date	Activity
1	Fri. 1 March 2019	Orientation Day
2	Fri. 8 March 2019	NEXT Real Class
3	Fri. 15 March 2019	NEXT Real Class
4	Fri. 22 March 2019	NEXT Real Class
5	**Sat. 30 March 2019** **Mon. 1 April 2019**	**NEXT Real Trip #1**
6	Fri. 19 April 2019	NEXT Real Class
7	Fri. 26 April 2019	NEXT Real Class
8	Fri. 3 May 2019	NEXT Real Class
9	Fri. 10 May 2019	NEXT Real Class
10	Fri. 17 May 2019	NEXT Real Class
11	**Sat. 26 May 2019** **Sun. 27 May 2019**	**NEXT Real Trip #2**
12	Fri. 31 May 2019	NEXT Real Class
13	Fri. 7 June 2019	NEXT Real Class
14	Fri. 14 June 2019	NEXT Real Class
15	Fri. 21 June 2019	NEXT Real Class
16	Fri. 28 June 2019	Farewell Ceremony

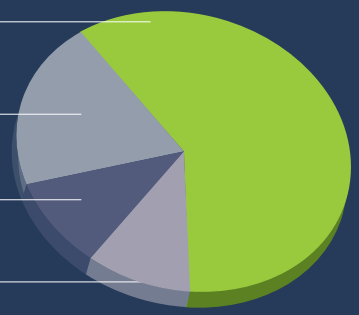
*ตารางเรียนอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม
095 691 5422
095 175 2818
02 650 6018
info@thenextreal.com
NextrealTH
@thenextreal
thenextreal
thenextreal

The NEXT Real Team
คุณพัชร์พิชา (ก้อย) 095 691 5422
คุณวรรณศิริ (กิ๊บ) 095 175 2818
คุณอัจฉราวรรณ (กุ้ง) 096 514 6242

ลงทะเบียนร่วมหลักสูตร
www.thenextreal.com

เกณฑ์การพิจารณาคัดเลือก



หมายเหตุ:
กรณีที่มีคุณสมบัติเท่ากัน จะพิจารณาจากลำดับการสมัครประกอบ