



พุ่งสู่นาคต ด้วยประสบการณ์จริง

ผู้นำหลักสูตร

สำหรับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริง



คุณแอนันต์ อีศวโกทิน

Founder หลักสูตร The NEXT Real

คุณเศรษฐา ทวีสิน

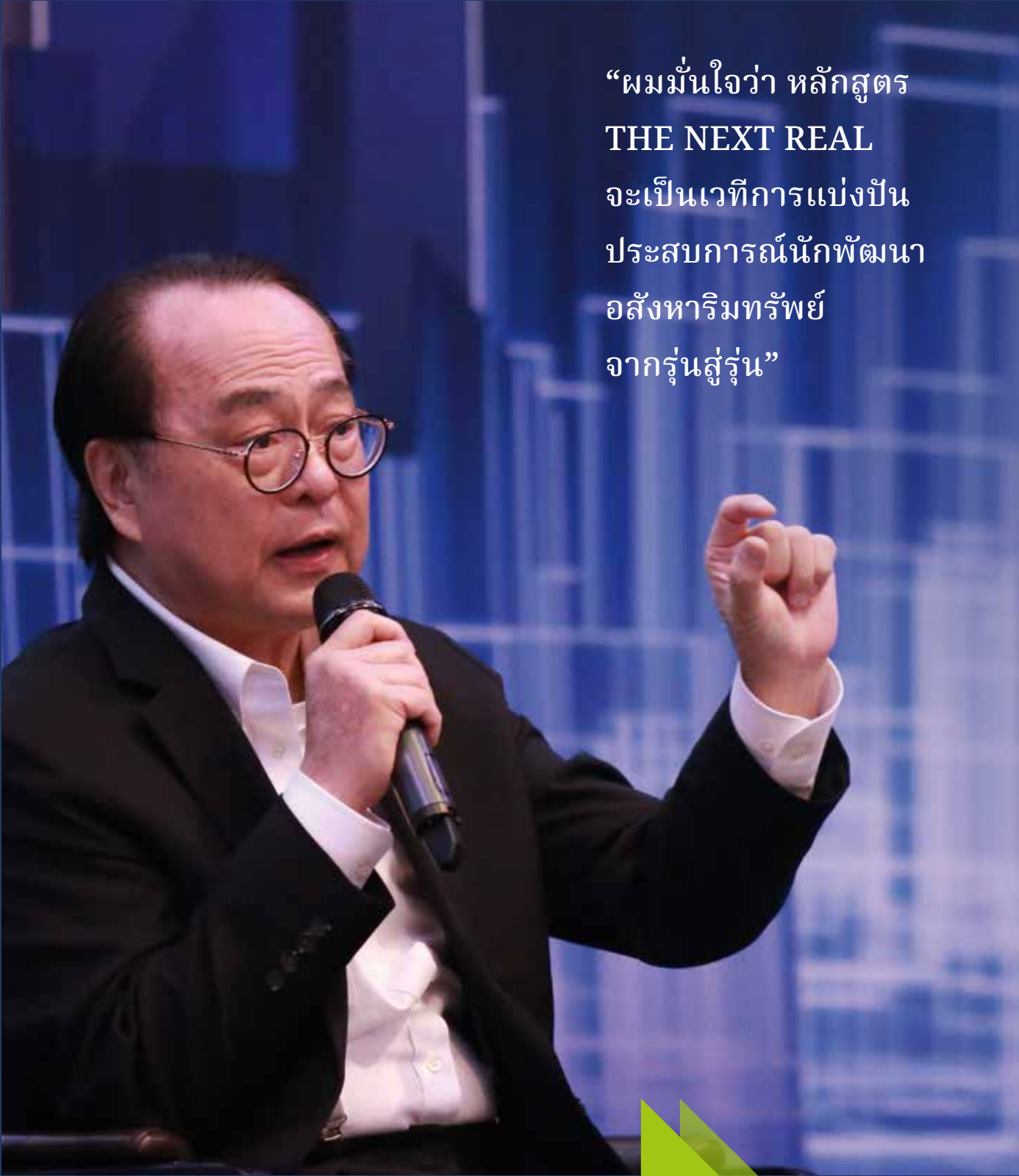
Co-founder หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.แสนสิริ

หลักสูตรเดียวที่ตอบโจทย์
นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริง
เรียนรู้ประสบการณ์จริงจาก
นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์
ชั้นนำหน้าของวงการ

มาร่วมเป็นส่วนหนึ่งของ
REAL ESTATE ECOSYSTEM
กับ THE NEXT REAL

ปิดรับสมัคร 26 กรกฎาคม 2562

รุ่นที่
8



“ผมมั่นใจว่า หลักสูตร
THE NEXT REAL
จะเป็นเวทีการแบ่งปัน
ประสบการณ์นักพัฒนา
อสังหาริมทรัพย์
จากรุ่นสู่รุ่น”





จากประสบการณ์ที่ผมทำงานในวงการนี้มากกว่า 44 ปี พบว่าที่ผ่านมาหลักสูตรการเรียนรู้ที่ตรงกับสายงานพัฒนาอสังหาริมทรัพย์โดยตรงแทบจะไม่มี และยังไม่เห็นหลักสูตรที่เป็นการเรียนรู้จากคนที่มีประสบการณ์พัฒนาอสังหาริมทรัพย์หรือผู้ประกอบการโดยตรง ส่วนใหญ่เป็นการเรียนจากตำรา

กระทั่ง 3-4 ปีที่ผ่านมา ผมจึงชวนเพื่อนๆ นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มาดูงานที่บริษัท จนเกิดการพูดคุย และเห็นว่าแต่ละบริษัทมีความสามารถแตกต่างกัน มีเคล็ดลับที่ไม่ได้บอกใคร เราจึงตัดสินใจร่วมกันว่าน่าจะต่อยอดมาเปิดเป็นหลักสูตร The NEXT Real ซึ่งจะเป็หลักสูตรที่จะไม่พูดเรื่องตำรา แต่จะแชร์ประสบการณ์ สิ่งที่นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มีอาชีพเคยก้าวพลาด และแบบที่ทำแล้วประสบความสำเร็จมาเล่าให้ฟัง

ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์คืออะไร เราไม่ใช่สถาปนิกนักออกแบบ เราไม่ใช่ผู้รับเหมาก่อสร้าง เราไม่ใช่ผู้ผลิตและจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง แต่เราเป็นนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ที่รวบรวมเอาทรัพยากรต่างๆ ที่เกี่ยวข้องเหล่านี้มาบริหารจัดการให้เกิดโครงการบ้านจัดสรร คอนโดมิเนียม ที่ตรงกับความต้องการของลูกค้า ตรงกับความต้องการของตลาด

นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์บ่อยครั้งมักทำผิดพลาดไปเป็นผู้รับเหมาก่อสร้างเสียเอง ลืมไปว่าบริษัทรับเหมานั้นกำไรไม่ได้มาก ไม่ได้มีกำไรไปทุกงาน และที่สำคัญทำให้เสียเวลาไปกับรายละเอียดต่างๆ ที่ไม่ใช่หน้าที่หลักของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

เวลาของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้องดูโฉนดที่ดินให้เยอะๆ ดูที่ดินให้มากๆ ศึกษาทำความเข้าใจความต้องการของลูกค้า ความต้องการของตลาด เลือกสถาปนิกที่เหมาะสมกับโครงการแต่ละประเภท หาผู้รับเหมาที่ได้คุณภาพ และตรงเวลา และควบคุมงบประมาณได้

การทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ต้องมีความซื่อตรงกับลูกค้า ถ้าไม่ซื่อตรงกับลูกค้า ลูกค้าจะพูดปากต่อปากเยอะมาก ดังนั้นการวางระบบงานบริหารหลังการขายจึงเป็นเรื่องสำคัญมาก ควรตั้งงบประมาณเป็นสัดส่วนเปอร์เซ็นต์จากยอดขายไว้สำหรับซ่อมแซมให้ลูกค้า เจ้าหน้าที่ที่อยู่หน้างานจะกล้าตัดสินใจเพราะรู้ว่ามึงบทำได้ ไม่ต้องเถียงกันว่าเป็นความผิดของใคร ลูกค้าไม่ต้องเสียเวลารอ ต้องเอาผู้บริหารมีประสบการณ์สูงของบริษัทมาทำหน้าที่ดูแลบริการหลังการขาย

After-sales Service คือ Sales คุณยิ่งทำดีเท่าไร ลูกค้ายิ่งบอกต่อ

คุณอนันต์ อัสวโกสิน

Founder หลักสูตร The NEXT Real



FOUNDER & CO-FOUNDER



คุณอนันต์ อัครโกสิน

Founder หลักสูตร The NEXT Real



คุณเศรษฐา ทวีสิน

Co-founder หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.แสนสิริ



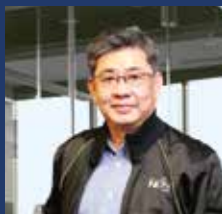
ดร.ซัชชาติ สิทธิพันธุ์

Co-founder หลักสูตร The NEXT Real

THE NEXT PILLAR



**นพ.พรหมินทร์
เลิศสุรีย์เดช**



**ดร.วีรชัย
วงศ์บุญสิน**



**รศ.ดร.อภิชาติ
ประดิษฐสมาพันธ์**



**คุณไกรสิน
โตทับเที่ยง**



**คุณเทพพล
อมรพิชญ์ปรีชญา**

CONCEPT

เรียนรู้ทักษะทางธุรกิจกับตัวจริงเสียงจริงแห่งวงการ อสังหาริมทรัพย์ไทย

โลกเปลี่ยนแปลงในอัตราเร่งที่ไม่เคยปรากฏมาก่อน ไลฟ์สไตล์ เทคโนโลยี และทัศนคติที่เปลี่ยนไปของผู้บริโภค ทำให้รูปแบบความต้องการในธุรกิจอสังหาริมทรัพย์เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็วและมีความหลากหลายมากขึ้น เมื่อเศรษฐกิจไทยเชื่อมโยงกับเศรษฐกิจประเทศเพื่อนบ้านมากยิ่งขึ้นจากการเปิดเขตเศรษฐกิจเสรีอาเซียน และเชื่อมต่อกับเศรษฐกิจโลกมากขึ้น เป็นลำดับ ส่งผลให้รูปแบบการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์มีความหลากหลายมากขึ้น จึงเป็นความจำเป็นที่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียในอสังหาริมทรัพย์ต้องรู้ทันแนวโน้มต่างๆ เหล่านี้

ประสบการณ์ตรงจากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำของประเทศ

เนื้อหาหลักสูตร The NEXT Real เน้นในเรื่องของการแลกเปลี่ยนความรู้ ประสบการณ์ และกรณีศึกษาในการบริหารธุรกิจอสังหาริมทรัพย์จากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ และมีเนื้อหาเสริมในด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ เช่น เทคโนโลยีการก่อสร้าง การระดมทุนรูปแบบใหม่ๆ ของผู้บริโภคมที่มีผลกับธุรกิจ แนวโน้มธุรกิจระดับโลก นวัตกรรมด้านไอทีที่เกี่ยวข้องกับงานอสังหาริมทรัพย์และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ตลอดจนแนวคิดในด้านการสร้างสรรค์งานออกแบบโครงการต่างๆ ให้ตอบโจทย์กับความต้องการของผู้บริโภคในอนาคต

โอกาสได้เรียนรู้และพบกับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ ตัวจริงแห่งวงการ

หลักสูตร The NEXT Real รวบรวมผู้บริหารระดับสูงที่ประสบความสำเร็จตัวจริงเสียงจริงในวงการอสังหาริมทรัพย์ มาถ่ายทอดความรู้ประสบการณ์ เพื่อให้ นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ใช้เป็นแบบอย่างในการเรียนรู้ให้ก้าวพ้นจากความผิดพลาดและมุ่งหน้าสู่ความสำเร็จ และมีโอกาสได้พบนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ ซึ่งทุกท่านได้มารวมอยู่ในหลักสูตร The NEXT Real พร้อมกันในหลักสูตรเดียว หลักสูตรเน้นเนื้อหาให้ผู้เข้าร่วมอบรมได้ศึกษาแนวโน้มของตลาดและการทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และเพิ่มเนื้อหาความรู้ด้านนวัตกรรม เทคโนโลยีการออกแบบและไลฟ์สไตล์ สำหรับนำไปประยุกต์ใช้จริงกับแผนงานหรือโครงการของผู้เข้าร่วมอบรม

พร้อมเนื้อหาการเรียนที่จะให้เห็นโอกาสใหม่ๆ ได้แก่ Trick of Trade เคล็ดลับทางการค้า แนวคิดการบริหารคอนเซ็ปต์โครงการ Trend Design บ้านและคอนโดมิเนียม รวมถึง Network ของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริงจากทั่วประเทศ



DIRECTORS

หลักสูตร The NEXT Real เป็นหนึ่งในงานบริการทางวิชาการของมหาวิทยาลัยชินวัตรในฐานะสถาบันอุดมศึกษาของประเทศที่มุ่งเน้นการนำประสบการณ์ ทั้งที่ประสบความสำเร็จและความล้มเหลวของผู้ประกอบการหลากหลายรุ่นมาถ่ายทอดผ่านการเล่าและการแลกเปลี่ยนข้อคิดเห็นทั้งระหว่างวิทยากรและผู้เข้าอบรมและระหว่างผู้เข้าอบรมด้วยกันเอง

หลักสูตร The NEXT Real ได้ผ่านมาแล้ว 7 รุ่น ซึ่งเป็นที่น่ายินดีว่าผลสัมฤทธิ์ของหลักสูตรการประเมินผู้เข้าอบรมได้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของหลักสูตร นอกจากนี้การจัดกิจกรรมเสริมเพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้มีโอกาสทำกิจกรรมร่วมกันก็ได้รับความร่วมมือและการตอบรับที่ดี

สำหรับ Keyword ของหลักสูตรนี้ 3 คำคือ Adult Learning, Innovation และ Connection หลักสูตรเป็นแบบผู้ใหญ่ไม่มีการเช็คเวลาเรียนเป็นการเรียนเพื่อแลกเปลี่ยนเสริมสร้างประสบการณ์

7 รุ่นที่ผ่านมามีบุคคลในแวดวงอสังหาริมทรัพย์จากทั่วประเทศหลากหลายช่วงวัย โดยมากกว่า 50% จะเป็นกลุ่มผู้เรียนในช่วงอายุ 35-50 ปี และผู้เรียนที่อายุมากที่สุดที่มาเรียนคือ 70 ปี จากหลากหลายธุรกิจและผู้บริหารระดับสูงรวมกว่า 700 คน เข้ามาร่วมเรียนกับเรา นี่คือนสิ่งที่ต่อกย้ำว่าความรู้และประสบการณ์คือสิ่งที่จำเป็นสำหรับทุกคน ทุกช่วงวัย ทุกอาชีพ โดยเฉพาะในยุคที่โลกเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว

นอกจากนี้ยังมีการกำหนดสัดส่วนคุณสมบัติผู้เรียนชัดเจนแบ่งเป็นนักพัฒนาจัดสรร 60% ธุรกิจเกี่ยวเนื่องกับอสังหาฯ 20% ผู้มีที่ดินต้องการพัฒนา 10% และผู้สนใจทั่วไป 10% ซึ่งทำให้ระบบนิเวศในห้องเรียนมีความหลากหลาย สามารถบูรณาการความรู้จากหลายอาชีพและสร้างคอนเนกชันได้จริง



รศ.ดร.บุญสม เลิศหิรัญวงศ์

อธิการบดี มหาวิทยาลัยชินวัตร

“ก้าวต่อไปของหลักสูตร The NEXT Real คือการสร้าง Ecosystem ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์แก่ผู้ที่เข้าเรียนในหลักสูตร เพื่อให้เกิดการแบ่งปันประสบการณ์การทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ การทำธุรกิจระหว่างกัน และการพบปะสังสรรค์ในเชิงสังคมอย่างยั่งยืนสืบต่อไป หลังจากดำเนินการและมีผู้เข้าเรียนไปแล้ว 6 รุ่น มีนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตลอดจนผู้ผลิตและจำหน่ายวัสดุก่อสร้างผู้รับเหมา วิศวกร สถาปนิกกว่า 700 คน ทั้งในกรุงเทพฯ และภูมิภาคที่ร่วมประสบการณ์เดียวกันในการรับการแบ่งปันจากนักพัฒนาอสังหาฯ รุ่นตำนาน รุ่นคลื่นลูกใหม่ และจากมืออาชีพ สถาปนิก ผู้รับเหมา นักกฎหมาย การเข้าร่วมประสบการณ์เดียวกันของผู้เรียนในการจัดกิจกรรมสัมมนาการของกลุ่ม ไปแรลลี่เรียนรู้เมืองเชียงใหม่ ไปกิจกรรมเขาใหญ่ การแลกเปลี่ยนดูโครงการ การนัดพบภายในกลุ่มและระหว่างกลุ่ม และอีกมากมาย กลายเป็นความผูกพันจนต้องพูดกันว่าหลักสูตรจบแต่เราไม่ยอมจบเรายังอยากพบกัน”

หลักสูตร The NEXT Real จึงต้องตอบสนองพัฒนาเน็ตเวิร์คให้เป็น Ecosystem ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ที่ยั่งยืนด้วยการ

1. จัดทำแอปพลิเคชัน RealConNext เพื่อเป็นช่องทางติดต่อสื่อสารของผู้ที่ผ่านการเรียน The NEXT Real ทุกกลุ่ม ทุกรุ่น ทุกอาชีพ ทุกพื้นที่ เสมือนเป็นบัตรสมาชิกคลับอสังหาฯ The NEXT Real Club
2. จัดงานประจำปีรวมทุกรุ่น มีสัมมนางาน Exhibition และ คอนเสิร์ตเพื่อสร้างโอกาสพบปะสังสรรค์และทำธุรกิจ
3. จัดโครงการ The NEXT Real Update เพื่อเพิ่มเติมประสบการณ์และแนวโน้มใหม่ให้กับผู้ที่ผ่านการเรียน The NEXT Real ไปแล้ว

หลักสูตร The NEXT Real ซึ่งประกอบด้วยการแบ่งปัน Experience+Trend+Network ยังคงปรับปรุงพัฒนาด้านต่างๆ อย่างต่อเนื่อง ทั้งด้านเนื้อหาและกิจกรรม



คุณบริสุทธ์ กาสินพิลา

Director หลักสูตร The NEXT Real
กรรมการผู้จัดการ บจ.โฮมบายเออร์ไคด์
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร HOME dot TECH



ประสบการณ์ตรงจากนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ชั้นนำของประเทศ



หลักสูตร The NEXT Real หลักสูตรเดียวที่รวบรวมผู้บริหารระดับสูงที่ประสบความสำเร็จตัวจริงเสียจริงในวงการอสังหาริมทรัพย์ มาถ่ายทอดความรู้ประสบการณ์ เพื่อให้ นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ใช้เป็นแบบอย่างในการเรียนรู้ ให้ก้าวพ้นจากความผิดพลาดและมุ่งหน้าสู่ความสำเร็จและมีโอกาสได้พบนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบ หลักสูตรเน้นเนื้อหาให้ผู้เข้าร่วมอบรมได้ศึกษาถึงแนวโน้มของตลาดและการทำธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ และเพิ่มเนื้อหาความรู้ด้านนวัตกรรม เทคโนโลยี การออกแบบและไลฟ์สไตล์ สำหรับนำไปประยุกต์ใช้จริงกับแผนงานหรือโครงการของผู้เข้าร่วมอบรม



TREND



รู้ทันแนวโน้มใหม่ๆ ของโลกและมองเห็นโอกาสใหม่ ด้วยนวัตกรรมเทคโนโลยีล่าสุด

เข้าใจการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยีและนวัตกรรมใหม่ๆ ของธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ ทั้งในไทยและต่างประเทศ ผสมผสานการเรียนรู้นวัตกรรมทางธุรกิจใหม่ๆ การใช้เทคโนโลยี และเครื่องมือทางธุรกิจล่าสุด อาทิ เทคโนโลยีใหม่ ในการออกแบบก่อสร้างเครื่องมือ ระดมทุนในรูปแบบใหม่ ด้วยการนำ “Experience” ชั้นเลิศ บวก “Trend” ระดับโลก สร้าง “Innovation” ใหม่ให้กับวงการอสังหาริมทรัพย์ เตรียมพร้อมสำหรับทุกความท้าทายในโลก ธุรกิจอสังหาริมทรัพย์แห่งอนาคต



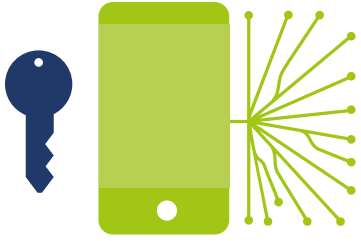


เครือข่ายสังคมของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ตัวจริงจากทุกภูมิภาคทั่วประเทศ

ก้าวต่อไปของ The NEXT Real คือการสร้าง Real Estate Ecosystem ของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นใหม่ที่จะเข้มแข็งและการเชื่อมต่อกันอย่างแข็งแกร่งในกลุ่มนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง เพื่อช่วยส่งเสริมและต่อยอดความสำเร็จซึ่งกันและกัน



WHY THE NEXT REAL?



ได้รับสิทธิใช้งานแอปพลิเคชัน Real-ConNext เพื่อเข้าถึงข้อมูลสำหรับใช้ติดต่อสื่อสารกับ The NEXT Real ทุกวัน ทุกพื้นที่ ส่งเสริมและต่อยอดความสำเร็จซึ่งกันและกันอย่างไม่หยุดยั้ง



การเข้าร่วมงาน RealConNext งานรวมตัวกันครั้งใหญ่ของ The NEXT Real ทุกวัน ที่ประกอบไปด้วยงานสัมมนา การออกบูธ Exhibition และ Concert



ได้สิทธิเข้าร่วมโครงการ The NEXT Real Update เพื่อเพิ่มเติมประสบการณ์และแนวโน้มใหม่สำหรับศิษย์เก่า The NEXT Real

SUITABLE FOR

หลักสูตร The NEXT Real เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการความรู้ ประสบการณ์ เรียนรู้ความสำเร็จและความผิดพลาดของนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์รุ่นก่อน ซึ่งเป็นองค์ความรู้อันทรงคุณค่าหาไม่ได้จากสถาบันอื่นหรือตำราทั่วไป โดยการแลกเปลี่ยนประสบการณ์ความรู้กับนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ต้นแบบอย่างใกล้ชิด โดยแบ่งได้ดังนี้



นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ ไม่ว่าจะเป็นการพัฒนาที่ดิน, จัดสรรที่ดิน/Housing, บ้าน, คอนโดมิเนียม, โรงแรม, บ้านพักตากอากาศ, คลังสินค้า, ออฟฟิศ/อาคารสำนักงาน, ตลาด, นิคมอุตสาหกรรม, สวนอุตสาหกรรม, เป็นต้น



ผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์ เช่น วิศวกร, สถาปนิก, ตกแต่งภายใน, มัณฑนากร, Landscape, ผู้รับเหมา, ผู้ผลิตและค้าวัสดุก่อสร้าง, เฟอร์นิเจอร์, นายหน้า, เอเจนต์, NPA, นักลงทุน, สถาบันการเงิน เป็นต้น



ผู้ที่มีที่ดินเปล่าต้องการพัฒนาให้เกิดประโยชน์ ผู้สนใจทั่วไปที่ต้องการเข้าสู่ธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์





The NEXT Real 1

คุณรัช
พิทักษ์รักษะสันติ



Business Development Director
Tandem Architects (2001)

“การได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งของ The NEXT Real #1 ได้ให้ประสบการณ์ความรู้และแง่คิดมากมายกับผม ซึ่งผมได้มีโอกาสฟังเรื่องราวต่างๆ จากวิทยากรหลายท่านที่เป็น Top Developer CEO ของประเทศไทยเจ้าต่างๆ แต่ละท่านก็ได้มาแชร์ประสบการณ์เรื่องราวที่หาฟังไม่ได้ในโอกาสทั่วไปแบบไม่มีกั๊ก ช่วยให้ผมได้มุมมอง แง่คิด คอนเซ็ปต์ ที่จะนำไปปรับใช้พัฒนาทั้งในแง่การออกแบบอาคาร อีกทั้งยังได้เพื่อน ในวงการอสังหาฯ ต่างๆ มากมาย”

The NEXT Real 2

คุณภูมิภัทร
พรหมมา



ประธานกรรมการ
บริษัท เอ พลัส เรียลเอสเตท จำกัด

“ความพิเศษที่แตกต่างจากคอร์สอื่นที่ผมเคยได้เรียนมาคือเรื่องของวิธีการกับวิคิด เรื่องวิธีการเป็นเรื่องที่พอจะหาเรียนรู้ได้จากหลายๆ ที่ แต่วิคิดของคนทีประสบความสำเร็จหรือคนที่เป็นตัวจริงเสียงจริงนั้น บางทีวิคิดของท่านเหล่านั้นมันเป็นเรื่องที่มีประโยชน์กับเรามาก โดยเฉพาะในฐานะที่เราเป็นผู้ประกอบการ เพราะมันไม่มีสอน หาฟังกันไม่ได้ง่ายๆ”

The NEXT Real 3

คุณธนากร
ธนาวิทธิ



ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ออลล์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน)

“คำว่า The Next Real ไม่ได้หมายถึงอสังหาฯ รุ่นต่อไปเท่านั้น แต่ที่นี้ยังสอนให้คุณเป็น “ตัวจริงในวงการ” คนต่อไปด้วย คุณอาจจะเรียนคลาสอสังหาฯ ที่ไหนก็ได้ในประเทศนี้ แต่ถ้าคุณยังไม่ได้มาเรียนที่นี้ถือว่าคุณยังไม่ใช่ “ตัวจริง” ที่นี้คุณจะได้รับความรู้และประสบการณ์จาก “ตัวจริง” ในวงการทั้งหมด ประสบการณ์ที่เข้าสังสรรค์มาเป็นสิบๆ ปี แต่คุณจะได้เรียนรู้ในเวลาแค่ไม่กี่วัน”

The NEXT Real 4

คุณชรินทร์
วานิชวงศ์



ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท ฮาบิแทท กรุ๊ป จำกัด

“คอร์สนี้เป็นการเรียนรู้จากแนวคิด การแชร์ประสบการณ์จาก Developer รายใหญ่หลายๆ รายในวงการซึ่งจะแตกต่างไปจากหลักสูตรทั่วๆ ไป ที่ส่วนใหญ่จะมุ่งเน้นไปยังทฤษฎีเป็นหลัก ในเวลาเพียงสั้นๆ เราสามารถเรียนรู้จากแนวคิด ประสบการณ์ต่างๆ เหล่านี้ได้มาก ซึ่งไม่มีหลักสูตรไหนที่จะเรียนรู้ได้อย่าง The NEXT Real”

The NEXT Real 5

คุณประสิทธิ์
นพรัตน์นภาลัย



กรรมการผู้จัดการ
บริษัท ดี.พี.เชรามิคส์ จำกัด

“The NEXT Real เป็นหลักสูตรที่ประทับใจมาก มีผู้ใหญ่ในวงการอสังหาริมทรัพย์มาแชร์ความรู้ วิคิด และประสบการณ์ให้กับพวกเราอย่างหาที่อื่นไม่ได้ ฉะนั้นทุกคนไม่ควรพลาดหลักสูตรนี้ แบบนี้”

The NEXT Real 5

คุณวิชัย
จุฬิอาโฬารกุล



กรรมการบริหาร
บริษัท ชินวะ เรียลเอสเตท (ไทยแลนด์) จำกัด

“ผมประหลาดใจมาก เพราะไม่ใช่แค่ประสบการณ์จากวิทยากร แต่มุมมองหลากหลายจากเพื่อนๆ ในคลาสเรียนคือ Network ที่แข็งแกร่ง ถ้าคุณอยากเป็นคนในวงการอสังหาฯ ตัวจริง! ต้องที่นี้ครับ The NEXT Real”

The NEXT Real 6

คุณต่อศักดิ์
เลิศศรีสกุลรัตน์



กรรมการผู้จัดการ
บริษัท ฮิสเตอร์น สดาร์
เรียล เอสเตท จำกัด (มหาชน)

“จากที่ได้เรียนหลักสูตร The NEXT Real มาได้ตามที่คาดหวังมากๆ ครับ ได้ฟังประสบการณ์จากผู้ทรงความรู้ ได้ฟังประสบการณ์ตรงจาก CEO หลายๆ ท่าน ถือว่าเป็นการที่ได้เปิดมุมมองของตนเองเพิ่มมากขึ้นเป็นอย่างมาก”

The NEXT Real 7

คุณปณัญ
สุมาลัยโรจน์



กรรมการผู้จัดการ
บริษัท เพอโกล่าร์ จำกัด

“ผมรู้สึกดีใจมากๆ ที่ได้เข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของหลักสูตร The NEXT Real รุ่นที่ 7 ที่เลือกเรียนหลักสูตรนี้เพราะว่าอยู่กับสายงานด้านอสังหาริมทรัพย์โดยตรง จึงทำให้มีความสนใจเพื่อนำไปต่อยอดธุรกิจในอนาคต”

The NEXT Real 7

คุณบัณฑิต
จิ่งรุ่งเรืองกิจ



กรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เรียลเอสเตท ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด

“จากรุ่นก่อนๆ ที่ผมได้ศึกษาวิทยากรของ The NEXT Real ถือได้ว่าเป็นตัวท็อปของธุรกิจด้านอสังหาริมทรัพย์เลยก็ว่าได้ และผมคาดหวังว่าในรุ่นนี้จะได้เรียนรู้ประสบการณ์ใหม่ๆ และได้ Connection ดีๆ เพิ่มเติมในทางธุรกิจต่อไป”



THE NEXT REAL 8 TIMELINE AND INFORMATION

เรียนทุกวันศุกร์ รวม 16 ครั้ง

ระยะเวลาของหลักสูตร

วันที่ 16 สิงหาคม-29 พฤศจิกายน 2562

ค่าธรรมเนียมการอบรมตลอดหลักสูตร

216,000 บาท

พร้อมดูงานอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำของประเทศไทย

พร้อมเข้าร่วมกิจกรรมการสร้าง Network ใน Real Estate

Ecosystem เครือข่ายนักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

The NEXT Real จากทั่วประเทศ

รับสมัครวันนี้ถึง

วันที่ 26 กรกฎาคม 2562

ประกาศรายชื่อ The NEXT Real 8

วันที่ 29 กรกฎาคม 2562

Week	Date	Activity
1	Fri. 16 August 2019	Orientation Day
2	Fri. 23 August 2019	The NEXT Real Class
3	Fri. 30 August 2019	The NEXT Real Class
4	Fri. 6 September 2019	The NEXT Real Class
5	Fri. 13 September 2019	The NEXT Real Class
6	Sun. 21 September 2019 Mon. 23 September 2019	The NEXT Real Trip # 1
7	Fri. 27 September 2019	The NEXT Real Class
8	Fri. 4 October 2019	The NEXT Real Class
9	Fri. 11 October 2019	The NEXT Real Class
10	Fri. 18 October 2019	The NEXT Real Class
11	Sun. 27 October 2019 Mon. 28 October 2019	The NEXT Real Trip # 2
12	Fri. 1 November 2019	The NEXT Real Class
13	Fri. 8 November 2019	The NEXT Real Class
14	Fri. 15 November 2019	The NEXT Real Class
15	Fri. 22 November 2019	The NEXT Real Class
16	Fri. 29 November 2019	Farewell Ceremony

*ตารางเรียนอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม

☎ 095 691 5422

095 175 2818

02 650 6018

✉ info@thenextreal.com

📘 NextrealTH

📞 @thenextreal

📷 thenextreal

🐦 thenextreal

The NEXT Real Team

☎ คุณพัชรพิชา (ก้อย) 095 691 5422

คุณวรรณศิริ (ก๊ิบ) 095 175 2818

คุณอัจฉราวรรณ (ก๊วง) 096 514 6246

ลงทะเบียนร่วมหลักสูตร

www.thenextreal.com



เกณฑ์การพิจารณาคัดเลือก

60%

นักพัฒนาอสังหาริมทรัพย์

20%

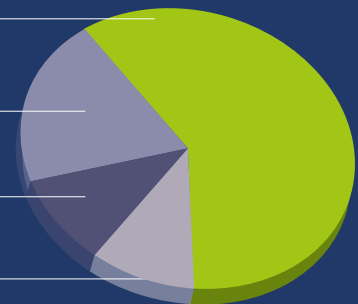
ธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์

10%

ผู้ที่มีที่ดินต้องการพัฒนา

10%

ผู้สนใจทั่วไป



หมายเหตุ :

กรณีที่มีคุณสมบัติเท่ากัน

จะพิจารณาจากลำดับ

การสมัครประกอบ

